

## 42. ПРОБЛЕМА ФОРМИРОВАНИЯ НОВОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОРЯДКА

*Маклаков Ф.С.*

*Белорусский государственный университет информатики и радиоэлектроники  
г. Минск, Республика Беларусь*

*Жилинская Н.Н. – канд. экон. наук*

**Аннотация.** Проблемы современного экономического порядка связаны во многом с процессом глобализации. Рост нестабильности вызван геополитическими, экономическими, религиозными и цивилизационными факторами. Однако, главной причиной дестабилизации современной мировой экономики становится усиление политического и экономического

соперничества между Китаем и США. В борьбе за гегемонию обе страны используют различные методы, что вынуждает остальные страны также менять свои стратегии и подстраиваться под новые реалии.

Одной из основных причин экономического конфликта между США и Китаем является тот факт, что реальный сектор мировой экономики сосредоточен в Азиатско-Тихоокеанском регионе, в основном в Китае, в то время как финансовый сектор все еще находится в странах Запада.

С приходом к власти Дональда Трампа политика США перешла от идей свободной торговли, которые они продвигали, в том числе, с помощью различных международных организаций, к более протекционистской, в первую очередь, защищающей интересы Америки.

В свою очередь, Великобритания, которая ранее была сторонником свободной торговли, теперь выступает за деглобализацию, ярким примером новой политики Великобритании стал Брексит.

Экономисты выделяют несколько основных причин усиления протекционизма в торговой политике США: увеличение уровня неравенства доходов населения в США, рост конкурентоспособности китайской экономики и отсутствие серьезных экономических потерь при использовании протекционистских мер по сравнению с меньшими странами.

В XX веке тарифные пошлины в торговой политике США претерпели эволюцию, проходя от протекционистского инструмента на уровне 45% торговых тарифов в период Великой депрессии до активатора либерализации торговли в 1990-х годах, когда среднеарифметический таможенный тариф составил 5,25%, что было средним уровнем по миру. В период с 2012 по 2016 годы тариф медленно сокращался и, в конце концов, достиг 3%. Но после избрания Трампа и выбора нового курса справедливой торговли, он начал расти, и в 2020 году среднеарифметический таможенный тариф США составил 3,4% (4,9% на сельскохозяйственную продукцию и 3,2% на несельскохозяйственную) [1]. Несмотря на незначительный рост, он остается одним из самых низких в мире. Однако по некоторым товарным позициям, которые чувствительны для национальных экономических интересов Соединенных Штатов, пошлины могут достигать размера, в три раза превышающего национальный среднеарифметический тариф. Доля таких товарных позиций составляет 7,5%, что является одним из самых высоких показателей среди развитых стран мира. Сама система подсчета среднеарифметического таможенного тарифа может подвергаться манипуляциям. Кроме того, США используют систему тарифных преференций, которая построена исключительно в пользу Америки. Таким образом, США долгое время пользовались тарифным регулированием, удовлетворяя национальные интересы, несмотря на низкий среднеарифметический тариф, что говорит о высоком уровне компетентности экспертов. При этом США остаются одним из родоначальников продвижения идей либерализации торговли на международной арене.

Для продвижения концепции свободной торговли Соединенные Штаты создали международные организации, такие как Международная организация по торговле и занятости (МТО), Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ), а также Всемирную торговую организацию (ВТО). Бреттон-вудские институты, включающие Международный валютный фонд и Всемирный банк, также играют важную роль в продвижении идей либерализации торговли и ее практической реализации. США являются инициатором создания этих организаций и имеют наибольшее количество голосов в них (около 17%). Так как для принятия стратегически важных решений в МВФ требуется 85% голосов, фактически, Соединенные Штаты обладают правом вето, несмотря на то, что такое положение не предусмотрено уставами. Таким образом, США могут блокировать важные решения и оказывать влияние на своих стратегических партнеров.

Современные крупнейшие экономики мира, такие как страны БРИКС, не обладают реальными возможностями для влияния на принятие стратегически важных решений в рамках МВФ. Поэтому с этим они прибегают к созданию новых международных институтов, включая Новый банк развития БРИКС и Азиатский банк инфраструктурных инвестиций. Но по сравнению с бреттон-вудскими институтами, которые укрепляют роль и место Соединенных Штатов в мире, новые институты пока не могут сравниться ни по числу стран участников, ни по объемам располагаемых средств.

Система финансирования бреттон-вудских институтов официально предусматривает наложение обязательств на страны-реципиенты со стороны доноров, основанных главным образом на экономических интересах доноров, выражающихся в открытии рынков для иностранных товаров и капитала. Так как Штаты занимают лидирующую позицию в большинстве многосторонних организаций и являются крупнейшим донором, могут иметь определяющее влияние на решение о выделении финансирования. Это объясняет, почему США могут позволить себе выход из "бесполезных" международных организаций в настоящее время.

Для защиты своих экономических интересов страны могут применять различные механизмы, включая тарифные и нетарифные меры. Нетарифное регулирование, в частности, является важным инструментом, позволяющим ограничить импорт и стимулировать экспорт. В последнее время все чаще используются скрытые нетарифные барьеры, которые трудно оценить количественно. Они

направлены на поддержку экспорта и могут принимать различные формы, включая дискриминационные меры в рамках правил государственных закупок, антидемпинговые меры и реклассификацию товаров, которая приводит к повышению таможенной пошлины. Кроме того, транснациональные корпорации (ТНК) могут использовать свои собственные стандарты, чтобы управлять конкуренцией и исключать из конкурса компании, которые не соответствуют этим стандартам. Наконец, стандарты компаний могут превратиться в нетарифные барьеры на национальном, региональном или международном уровне. Наибольшее количество ТНК в мире принадлежит США. В рамках использования нетарифных методов защиты своих интересов, США применяют дискриминационные меры, которые ограничивают импорт, и устанавливают свои собственные стандарты, что позволяет им контролировать конкуренцию на международном рынке.

Другими инструментами, используемыми в глобальной политике, являются участие в интеграционных блоках и проведение торговых войн. Среди новых инструментов торговых войн можно выделить экономические санкции. Эти санкции вводятся в ходе торговой войны с той страной, которая является торговым партнером и является предметом спора, и направлены на достижение победы в торговой войне путем влияния на торговую политику этой страны, ее граждан и компаний в целом. Санкции не ограничиваются торговыми барьерами и могут быть предназначены для ограничения экономических и финансовых операций, а также ограничения доступа к технологиям и ресурсам. Они используются в качестве меры против действий других стран, которые не соответствуют интересам и политике США, и позволяют США улучшить свою позицию в торговой войне.

Современный этап развития мирового хозяйства характеризуется переходом от однополярной системы к многополярной. Появление конкурентов у главной мировой экономической державы привело к изменению ее внешнеэкономической политики, в том числе и внешнеторговой. Произошла смена парадигмы развития, в которой либерализация торговли уступила место неопroteкционизму. Внешнеторговая политика США характеризуется постепенным снижением тарифных барьеров и появлением новых методов нетарифного регулирования. США выступает генератором новых инициатив и механизмов защиты национальных интересов в этой сфере. Традиционные механизмы торговой политики, такие как таможенно-тарифное (ТТР) и нетарифное регулирование (НТР), являются центральными в этой системе. Создание и деятельность международных организаций стали следующим механизмом торговой политики. Этот механизм имеет множество видов и соответствующих функций, как по регулированию торговли, так и по международному финансированию. Официальная система финансирования, которая имеет свою сложную структуру и инструменты, стала следующим механизмом защиты национальных интересов, прямо влияющим на международную торговлю товарами. Появился новый механизм в виде международной интеграции, использующий преимущества ТТР и НТР на основе конкурентных преимуществ и совместных национальных экономических интересов. Все четыре механизма направлены на получение экономической выгоды и функционируют в рамках концепции национального интереса. Ведение торговых войн и введение санкций стали относительно новой тенденцией. Эти инструменты часто имеют политический аспект и могут использоваться для нечестной конкуренции, но в их основе также лежит старейший и центральный метод - ТТР и НТР.

#### **Список использованных источников:**

1. Федякина, Л.Н. Внешнеторговая политика США как инструмент защиты национальных интересов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/vneshnetorgovaya-politika-ssha-kak-instrument-zaschity-natsionalnyh-interesov>. – Дата доступа: 22.11.2022
2. Холдоров, О.Н. Некоторые аспекты взаимодействия государств и нетрадиционных акторов в международной политике [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-aspekty-vzaimodeystviya-gosudarstv-i-netraditsionnyh-aktorov-v-mezhdunarodnoy-politike>. – Дата доступа: 27.03.2023
3. Вятр, Ежи Вторая Мировая война и новый мировой порядок [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://elib.bsu.by/bitstream/123456789/43356/1/16-26.pdf>. – Дата доступа: 23.11.2022
4. Мировой порядок в прошлом, настоящем и будущем [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.socionauki.ru/journal/articles/451251>. – Дата доступа: 22.11.2022
5. Ганюшкина, Е.Б. Формирование международного экономического порядка [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://pravo.hse.ru/data/2012/06/30/1254598683/%D0%9C%D0%9F%D0%B8%D0%9C%D0%9E\\_1-2012\\_%D0%93%D0%B0%D0%BD%D1%8E%D1%88%D0%BA%D0%B8%D0%BD%D0%B0.pdf](https://pravo.hse.ru/data/2012/06/30/1254598683/%D0%9C%D0%9F%D0%B8%D0%9C%D0%9E_1-2012_%D0%93%D0%B0%D0%BD%D1%8E%D1%88%D0%BA%D0%B8%D0%BD%D0%B0.pdf). – Дата доступа: 24.11.2022
6. Бабурина, О.Н. Новый международный экономический порядок и новый мировой экономический порядок: соотношение понятий и этапы трансформации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/novyy-mezhdunarodnyy-ekonomicheskii-poryadok-i-novyy-mirovoy-ekonomicheskii-poryadok-sootnoshenie-ponyatiy-i-etapy-transformatsii/viewer> – Дата доступа: 22.11.2022